

EXPERTISE

LEADORIENTIERTES ONLINE MARKETING

Gewinnung hochwertiger Geschäftskontakte,
Erfolgsbasierte Vergütung, aufeinander
abgestimmte Kanäle



DENN AUF DIE RICHTIGEN KONTAKTE KOMMT ES AN!

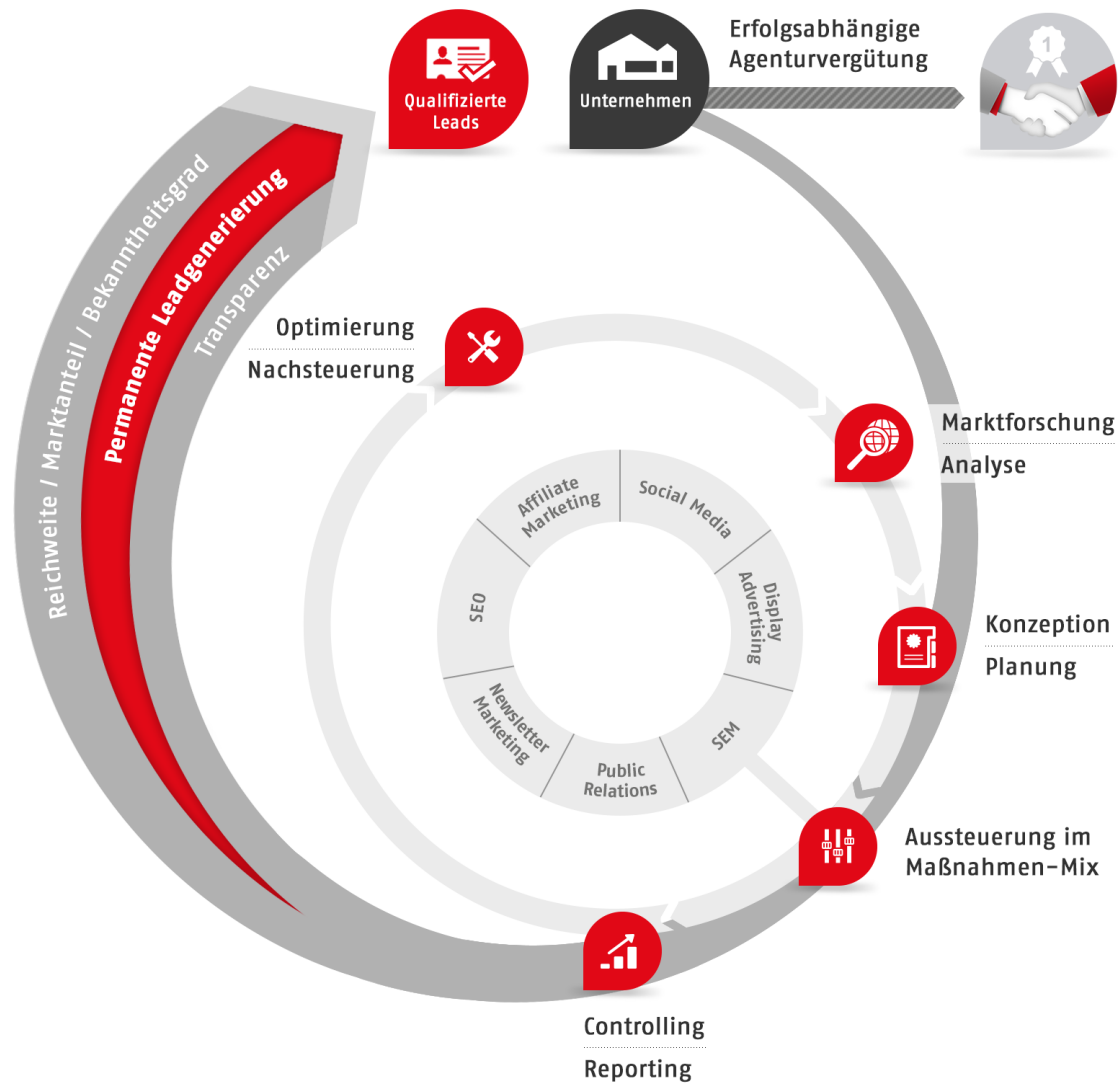
Das Internet ist mittlerweile bei Entscheidern im B2B Bereich erste Informationsquelle. Damit ist die Business Website zu einem unverzichtbaren Instrument für die strategische Leadgenerierung geworden, vor allem für Unternehmen, die einer hohen Konkurrenz am Markt ausgesetzt sind, noch wenig bekannt sind und/oder ihr Marktpotenzial noch nicht voll ausschöpfen. Wir haben für Sie ein Produkt entwickelt, mit dem wir Ihre Website zu einem leistungsstarken Motor der Leadgenerierung machen. Sie denken, dass wir Ihnen zu viel versprechen? Testen Sie uns: Wir arbeiten erfolgsbasiert und koppeln unseren Erfolg an Ihren Erfolg.

SIE PROFITIEREN INSBESONDERE, WENN SIE:

- hochwertige Leads vertriebsvorbereitend generieren,
- den Leadfluss erhöhen und
- neue Kundengruppen erschließen wollen.

Was wir dafür tun? Wir entwerfen eine umfassende B2B Online Kampagne, die wir auf Ihr Geschäftsmodell, Ihre Zielgruppen und Ihr Budget zuschneiden. Um qualifizierte Leads zu generieren und hochinteressierte Besucher auf Ihre Website zu führen, vernetzen wir die effektivsten Maßnahmen aus dem Online Marketing: Suchmaschinen Optimierung, Online Pressearbeit, Display Marketing, Newsletter Marketing, Affiliate Marketing, Social Media Marketing, Suchmaschinen Advertising. Für uns ist Lead nicht gleich Lead. Wir gewinnen diejenigen Interessenten, die zu Ihnen passen und die Sie auch als Neukunden gewinnen wollen.

SO FUNKTIONIERT DAS ERFOLGSORIENTIERTE MODELL ZUR LEADGENERIERUNG:



IHR ANSPRECHPARTNER



Claudia Baacke

Unit Director

Tel: +49 341 140 655 81

E-Mail: kontakt@mellowmessage.de

Web: www.mellowmessage.de